

El Clúster de la Pizarra y la Galicia Business School apuestan por la formación del sector

Autor F. Rodríguez
viernes, 10 de marzo de 2017

El presidente del Clúster de la Pizarra de Galicia, Víctor Cobo, ha firmado en la sede del organismo un acuerdo de colaboración con el director de la Galicia Business School, Eduardo García Erquiaga, al amparo del cual los miembros del sector de la pizarra tendrán acceso, mediante condiciones preferentes, a los contenidos formativos impartidos por esta escuela de negocios.

Galicia Business School es una escuela de negocios cuyo objeto es la formación profesional y directiva. En este sentido, aglutina como docentes a un amplio abanico de profesionales del management y de la formación, procedentes tanto de Galicia como del resto de España. Se trata de un centro enfocado al desarrollo de programas docentes y formativos orientados a la integración de los más jóvenes en el ámbito de la empresa, por una parte, y a fomentar la actualización del desarrollo directivo de profesionales vinculados a diferentes ámbitos de actividad, por otra.

Al amparo del acuerdo de colaboración firmado, el Clúster de la Pizarra de Galicia y la entidad Galicia Business School se comprometen a realizar conjuntamente una serie de actividades docentes que beneficien a ambas partes. Con una duración de un año, en el marco del convenio se ofrecen bolsas-descuento del 10% sobre el precio total de los programas impartidos por la Galicia Business School a los profesionales del sector de la pizarra que pertenezcan al Clúster.

Adicionalmente, Galicia Business School destinará el 5% del importe total de cada matriculado procedente del Clúster, en alguno de sus programas formativos, a un fondo de formación a favor del organismo. El fondo resultante podrá ser empleado por el Clúster de la Pizarra en el desarrollo de acciones docentes diseñadas para sus asociados o podrá emplearse para favorecer la asistencia de los empleados o asociados del Clúster a programas abiertos de la Galicia Business School.